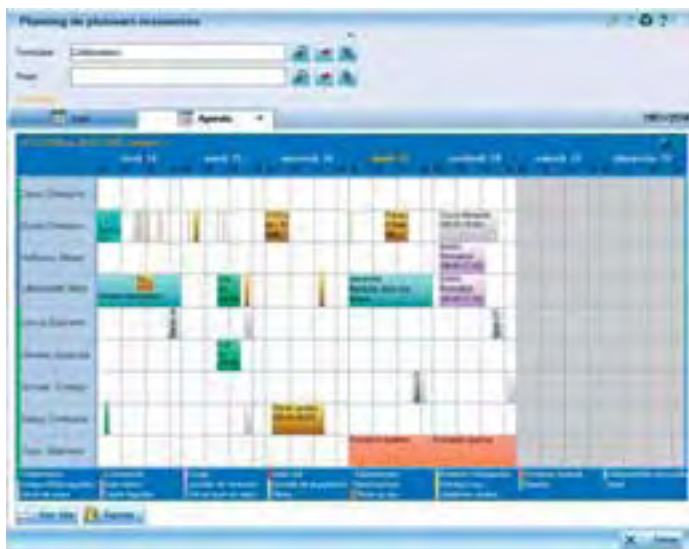


RD Clinique SAS

Après avoir personnalisé leur ERP SIMAX, ils le commercialisent en tant que SIMAX Clin'Force

“ Nous visions la compression du temps et du budget de développement d'un médicament. ”



RD Clinique SAS, société spécialisée dans le monitoring des études cliniques, met en place et suit les essais thérapeutiques pour le compte de grands laboratoires comme Sanofi-Aventis ou Bayer Santé ou de CHU. C'est un métier de rigueur qui consiste à sélectionner les centres de recherche, à garantir le respect de l'éthique et des droits des patients, à s'assurer de la véracité des données médicales qui servent à évaluer le médicament ou le dispositif médical, à conseiller le médecin investigateur dans la conduite de l'essai et à surveiller le respect du protocole de l'étude.

Yannick BARDIE, président : “En nous lançant dans notre projet ERP, nous visions la compression du temps et du budget de 800 MEUR de développement d'un médicament «time to market». En un mot, une valeur ajoutée énorme pour nos clients. Par ailleurs la mondialisation des essais cliniques rendait la dématérialisation des flux

d'information chaque jour plus cruciale.

Nous avons fait un travail préparatoire de plus de 2 ans pour schématiser notre métier et ses contraintes puis nous avons évalué plusieurs ERP du marché. Aucun ne semblait adapté. Et puis la société Datalink, qui est ensuite devenue notre intégrateur, nous a présenté SIMAX, le logiciel entièrement paramétrable de NOUT. En 4 mois, nous avons modifié les fonctionnalités existantes (CRM, gestion commerciale, gestion des achats, Comptabilité) et créé toutes les fonctionnalités liées à l'activité spécifique du monitoring sans jamais programmer. L'ERP permet à présent de modéliser et de gérer les flux de données collectées au cours du monitoring des essais cliniques, il assure le workflow et la contre-vérification informatique des protocoles cliniques. Cette double vérification informatique et humaine nous donne un avantage considérable face à nos concurrents.



“Nous avons augmenté la productivité d'un facteur 3”

Notre ERP nous a aidés à faire croître notre chiffre d'affaires car il démontre notre professionnalisme à nos clients et leur permet de réduire de 2 ans le temps de développement d'un médicament. Il permet également d'augmenter la productivité des collaborateurs en opéra-

tions cliniques (personnel hautement qualifié) d'un facteur 3. La solution a tant plu à nos clients qu'ils souhaitent aujourd'hui s'équiper du même système. Avec l'accord de NOUT, nous avons donc décidé de commercialiser la solution personnalisée par nos soins sous le nom de SIMAX Clin'force.”

Note : SIMAX est le premier ERP paramétrable par les utilisateurs. Il est commercialisé dans sa troisième

version et est utilisé par une cinquantaine de sociétés de tout type de secteur (particulièrement ceux où les spécificités sont fortes) et de toute taille.

Plus qu'un ERP, SIMAX c'est une nouvelle façon de concevoir des logiciels de gestion. Dans les logiciels de la gamme SIMAX, les fonctionnalités standard de gestion sont paramétrées et non programmées. Elles sont donc toutes facilement adaptables aux spécificités de l'entreprise. ■

l'éditeur NOUT

NOUT a été primée pour SIMAX par le Ministère de la recherche pour l'inventivité dans la conception de l'architecture de SIMAX.

■ LA GAMME SIMAX COMPREND UNE SÉRIE D'ERP MÉTIER

SIMAX Industrie, SIMAX Négoce, SIMAX Hospitalier, SIMAX Assurance, SIMAX Immobilier, SIMAX Formation, SIMAX Point de Vente, SIMAX Association...

Ces versions métier présentent en standard les mêmes fonctionnalités que la plupart des ERP concurrents (ex : pour SIMAX industrie : CRM, gestion commerciale, gestion de production, gestion du planning, gestion comptable, GRH, gestion

des stocks et du SAV...) mais avec, en plus, une souplesse unique et une forte capacité à communiquer. C'est pourquoi SIMAX a été choisi par des sociétés de tout type de secteur, particulièrement ceux où les spécificités sont fortes, et de toute taille (de 1 à 1500 personnes). ■

■ QUELQUES RÉFÉRENCES :

Groupe Bakkavor, Région Languedoc Roussillon, Thales, Net-makers, Logitrade, Matériel Pera, Omnya, Libenti, RWS...

Tél. : 04 67 50 17 80 • E-mail : contact@nout.fr
Site : www.nout.fr

