

Conseils : ERP

Basée en Languedoc Roussillon, Omnya s'est spécialisée dans le conseil pour les affaires et la gestion. PME en pleine croissance, il lui a fallu en 2007 restructurer son système d'information. Omnya a choisi SIMAX, l'ERP de l'éditeur NOUT qui se décrit comme "le logiciel de gestion le plus souple du marché".

Omnya le spécialiste en organisation commerciale choisit SIMAX de NOUT



La Solution

Miren Lafourcade, Directrice Générale de NOUT : "SIMAX était la solution idéale pour OMNYA. Rapide à paramétrer et donc à mettre en place, SIMAX représente un investissement modique tout à fait adapté à une PME en pleine croissance. Dans le cas d'Omnya le projet ERP total a représenté 10 jours de prestation. Pourtant les spécificités étaient étendues. C'est très court pour un



projet ERP, mais pas avec SIMAX car il permet de réaliser en un jour ce qui prendrait un mois à programmer. En général chez nos clients nous dépassons rarement les 30 jours de prestations. SIMAX s'adapte aussi bien et aussi vite du fait de son architecture unique. Le para-



métrage de SIMAX est très simple, il ne nécessite pas de connaissances informatiques particulières, nos clients sont donc autonomes sur leurs propres solutions en fin de projet".

"SIMAX : L'ERP sur mesure + le Décisionnel sur mesure"

Plus qu'un ERP, SIMAX c'est une nouvelle façon de concevoir des logiciels de gestion. Dans les logiciels de la gamme SIMAX, les fonctionnalités standards de gestion sont paramétrées et non programmées. Elles sont donc toutes facilement adaptables aux spécificités de l'entreprise. ■

Une solution adaptable pas à pas, sans projet informatique d'envergure.

Denise Saint-Georges, gérante : "Omnya est spécialiste de l'entreprise orientée client. Nous vendons notre savoir-faire pour mener des actions commerciales, revoir toute l'organisation des TPE/PME, mettre en place les méthodologies commerciales opérationnelles, gérer des réseaux de contacts. Nous avons une idée très précise des fonctionnalités que devait offrir notre ERP.

Des objectifs multiples

► **Faciliter le partage du fichier de contacts** au sein de la société (jusqu'à nous avions beaucoup d'informations spécifiques sous Excel),
 ► **Concrétiser au niveau informatique une CRM** telle que nous la recommandons à nos propres clients,

► **Mettre en place une gestion de la production** performante pour déterminer la capacité de nos équipes et suivre précisément l'état d'avancement des affaires,
 ► **Se donner une vision prospective de notre activité.** Malgré nos spécificités qui étaient très fortes, nous voulions une solution adaptable pas à pas sans mener un projet informatique d'envergure. Il était impératif pour NOUT de répondre à nos trois contraintes majeures : peu de disponibilité pour gérer un projet interne, faibles moyens financiers, mise en place par bloc fonctionnel sans contrainte de production. L'utilisation de SIMAX confirme l'analyse initiale, plus encore, nous nous étonnons régulièrement de tout le potentiel à notre disposition".

Un jour de paramétrage remplace un mois de programmation.

L'éditeur NOUT

NOUT a été primée pour SIMAX par le Ministère de la recherche pour l'innovativité dans la conception de l'architecture de SIMAX.

LA GAMME SIMAX COMPREND UNE SÉRIE D'ERP MÉTIER

SIMAX Industrie, SIMAX Négoces, SIMAX Hospitalier, SIMAX Assurance, SIMAX Immobilier, SIMAX Formation, SIMAX Point de Vente, SIMAX Association... Ces versions métier présentent en standard les mêmes fonctionnalités que la plupart des ERP concurrents (ex : pour SIMAX industrie : CRM, gestion commerciale, gestion de production, gestion du planning, gestion compatible, GRH, gestion des stocks et

du SAV...) mais avec, en plus, une souplesse unique et une forte capacité à communiquer. C'est pourquoi SIMAX a été choisi par des sociétés de tout type de secteur, particulièrement ceux où les spécificités sont fortes, et de toute taille (de 1 à 1500 personnes). ■

QUELQUES RÉFÉRENCES :

Groupe Bakkavor, Région Languedoc Roussillon, Thales, Netmakers, Logitrade, Matériel Pera, Omnya, Libenti, RWS...

Tél. : 04 67 50 17 80 • E-mail : contact@nout.fr
 Site : www.nout.fr

